

Steuerberaterkammer München
Körperschaft des öffentlichen Rechts
Nederlinger Straße 9
80638 München


Rückantwort
per Fax (089) 15 79 02-19
oder im Fensterkuvert an

ALLGEMEINE HINWEISE

► Veranstaltungstermin

Donnerstag, 12. September 2019 in München
9:00 Uhr bis ca. 16:30 Uhr

► Veranstaltungsort

Haus der Steuerberater
Nederlinger Straße 9
80638 München

Tel.: (089) 15 79 02-34
Fax: (089) 15 79 02-19
E-Mail: seminare@stbk-muc.de

(ab Hbf. mit der U1 Richtung Olympia-Einkaufszentrum in 6 Min. bis zur Haltestelle Gern; Ausgang entgegen der Fahrtrichtung nehmen und nach ca. 30 m rechts in die Malsenstraße einbiegen. Am Ende der Straße: Haus der Steuerberater, ca. 7 Min. Fußweg)

► Teilnahmegebühr

Die Kosten je Seminarteilnehmer betragen **240,00 Euro**.
Bei Online-Buchung erhalten Sie 10,00 Euro Ermäßigung. Der Preis beinhaltet die Seminarunterlagen sowie die Pausenverpflegung.

► Rücktritt

Der Rücktritt ist bis zu 10 Tage vor dem Veranstaltungstermin kostenfrei möglich. Bei einem späteren Rücktritt wird die gesamte Teilnahmegebühr fällig, wenn nicht ein Ersatzteilnehmer gestellt wird.

► Unsere vollständigen Teilnahmebedingungen finden Sie auf unserer Homepage unter www.stbk-muc.de



STEUERBERATERKAMMER MÜNCHEN
Körperschaft des öffentlichen Rechts

KAMMERFORUM
69838-19

**Erfolgreiche Kanzleiführung –
Sicherung Ihres
„Vermögensgegenstands Kanzlei“**

Donnerstag, 12. September 2019
in München



DAS SEMINAR

Die teilnehmenden Kolleginnen bitte ich, es mir zu gestatten, dass ich den generischen Begriff „Steuerberater“ verwenden und alle Damen und Herren so ansprechen darf. Es ist berufssüblich und Tradition, dass der Wert der Kanzlei einen wichtigen Bestandteil der Alterssicherung des Steuerberaters darstellt. Daher ist die tägliche Pflege dieses bedeutenden Vermögensgegenstands besonders wichtig.

Führen doch ertragsstarke und zukunftsorientierte Kanzleien bei einem Verkauf oder Zusammenschluss zu deutlich besseren Ausgangswerten als ertragsschwache.

Die digitale Transformation ist in vollem Gange. Sie zwingt Steuerberater sich anzupassen, um den Wert der Kanzlei zu erhalten. Rechtzeitig müssen wegfallende Geschäftsfelder erkannt und durch neue ersetzt werden.

Die Papierwelt wird immer mehr durch elektronische Abläufe ersetzt. Statt Daten zu erfassen, müssen diese gemanagt werden. Steuerberater Stefan Groß, bedeutender Kenner der IT-Welt erläutert in „Wie die digitale Transformation das Berufsbild des Steuerberaters verändert“, dass „Steuerberater zum Tax Engineer“ werden müssen.

Mandanten müssen bei der digitalen Umstellung mitgenommen werden. Sie müssen erkennen, dass Steuerberater weit mehr können als nur die Erstellung von Buchführungen, Jahresanschlüssen und Steuererklärungen. Steuerberater können ihren Mandanten die in einer digitalen Umstellung erreichbaren Mehrwerte erklären und geeignete Vorschläge zu deren Erreichung machen.

These: Das Berufsbild der Steuerberater wird sich in den nächsten fünf Jahren deutlicher verändern als in den vergangenen fünfzig. Die Umstellung muss neben der laufenden Kanzleiarbeit gestemmt werden. Beispiele für einzelne Maßnahmen werden in dem Seminar besprochen.

► Referent

Günter Hässel ist Wirtschaftsprüfer, Steuerberater und Rechtsbeistand (RAK) in Buch am Erlbach und München sowie 1. Vorsitzender des COLLEGA e.V. Er ist Mitinitiator und Partner des Netzwerks „Nachhaltige Steuerkanzlei“.

► Teilnehmerkreis

Das Seminar richtet sich an alle Berufsträger der Steuerberatungskammer München.

THEMENSCHWERPUNKTE

1. Die digitale Transformation zwingt zu raschem und fortgesetztem Handeln – aber bitte ohne in Panik zu verfallen.
2. Alles beginnt in der eigenen Kanzlei mit Beispielen aus der Praxis für deutliche Rationalisierungen und erhebliche Kosteneinsparungen.
3. Rationalisierung des Kanzleiablaufs bei der Auftragsabwicklung sowie bei Schriftverkehr, Zeiterfassung, Honorarwesen, Ablage und Archivierung.
4. Vereinheitlichung der Arbeitsprozesse in der Kanzlei.
5. Verfahrensdokumentation für die eigene Kanzlei: Erstellung erstens zur Erkennung und Rationalisierung der Prozesse mit den Folgen der Verschlanung und Kosteneinsparung und zweitens für den Betriebsprüfer.
6. Betriebswirtschaftliche „Beratung“ der eigenen Kanzlei. Ergebnisse in allen dem Referenten bekannten Fällen: Deutliche Senkung der Kosten.
7. Nutzbarmachung der eigenen Erfahrungen bei der Beratung der Mandanten zu deren Rationalisierung: Betriebswirtschaftliche Beratung.
8. Reizwort Verfahrensdokumentation bei den Mandanten. Richtig gemacht ist das der Einstieg in ein wirklich gutes Geschäftsfeld der Zukunft: Eben die betriebswirtschaftliche Beratung.
9. Vereinfachung der Kommunikation zwischen Mandanten und Kanzlei bei der Überlassung von Dokumenten, beim Schriftverkehr (insbesondere sichere E-Mail). Hinweise auf einfach zu bedienende, sichere und kostengünstige Cloud-Lösungen nicht nur für die Großen.
10. Beispiel: Wie kann man den Pendelordner (ganz) abschaffen?
11. Reizwort Kassennachschau. Muss man bei bargeldintensiven Mandanten handeln? Soll man solchen Mandanten Unterstützung beim Kauf neuer Kassensysteme anbieten? Handelt es sich hierbei um ein Geschäftsfeld, bei dem man in Zukunft als kompetenter Berater betrachtet wird?
12. „Der Weg ist das Ziel“. Nehmen Sie diesen Konfuzius zugeschriebenen Spruch zur Findung Ihres Ziels. In dem Seminar werden interessante Beispiele für Ihre Zukunft als Steuerberaterin oder Steuerberater angesprochen.

69838-19

► Zur Einschreibung beim Seminarbeginn bitten wir, eine Kopie unserer Rechnung vorzulegen. Falls diese 1 Woche vor dem Seminar noch nicht bei Ihnen vorliegt, erbitten wir Ihre Nachricht.

Anmeldung zum Kammerforum Erfolgreiche Kanzleiführung - Sicherung Ihres „Vermögensgegenstands Kanzlei“

Termin: Donnerstag, 12. September 2019 in München

Anmeldeschluss: 8 Tage vor dem Seminar

Teilnehmer: _____

Mitgliedsnummer der Kanzlei: _____

Mitgliedsnummer: _____

Teilnehmer: _____

Mitgliedsnummer: _____

- SEPA-Basislastschriftmandat bereits erteilt
- SEPA-Basislastschriftmandat liegt bei

Ort / Datum

Stempel / Unterschrift